

Business Developer Personalmanagement

Sie haben bereits Erfahrung in der Kundenakquise sowie dem Kundenkontakt gesammelt und sind auf der Suche nach einem etablierten Unternehmen mit Teamspirit?

Dann ist diese Stelle wie für Sie gemacht.

sabinewestphal personalmanagement ist als erfolgreiches Unternehmen ausschließlich im Bereich Personalmanagement für das Gesundheitswesen tätig. Wir besetzen Vorstände, Geschäftsführer, Chefärzte und Abteilungsleiter und suchen eine(n)

Business Developer (w/m/d) in Düsseldorf Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie identifizieren neue Kunden, bewerten deren Potential und erstellen ein eigenes Business Portfolio
- Sie verhandeln mit Managern und Geschäftsführern
- Sie optimieren bestehende Angebote und sind für Kundenzufriedenheit verantwortlich
- Sie beobachten den Markt und die Mitbewerber aus der Branche
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf unterschiedliche Weise

Ihr Profil

- Sie haben Erfahrung im Business Development
- Sie haben Fähigkeiten überzeugend mit Menschen zu kommunizieren
- Sie arbeiten motiviert und mit hohem Engagement
- Sie sind redegewandt und haben eine ausgeprägte Verhandlungsstärke
- Sie arbeiten eigenständig und strukturiert
- Sie haben gute Englischkenntnisse
- Sicher im Umgang mit Microsoft Office Anwendungen

Wir bieten

- Herausfordernde Mitarbeit in einem dynamischen Team
- Eine moderne Arbeitsumgebung
- Möglichkeit der Weiterentwicklung zum DACH-Manager
- Flache Unternehmenshierarchie
- Attraktive Vergütung mit verhandelbaren Extras
- Arbeitsort Düsseldorf

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an: westphal@sabinewestphal.com oder sabinewestphal, Sybelstraße 45, 40203 Düsseldorf.

Selbstverständlich können Sie mich vorher telefonisch kontaktieren unter: 0211-15 80 38 22